

先駆者たち

本郷 尚氏

(株式会社タクトコンサルティング 会長／税理士)

製販分離で生産性UP

税理士法人Bricks&UK

司法書士法人ABC

11月8~9日

ビジョナリーサミット 開催迫る!

会計事務所の未来を提言!

土業連携最前線

共同顧問で労務トラブルを予防

眞鍋淳也氏×竹谷保宣氏

勝ち残るための土業マーケティング

生前対策で差別化する



「創造欲に生きる」

特集

たった1割の事務所
だけがやっている

選ばれる

営業戦略

これで生産性がUPしました!

製販分離 & クラウド活用

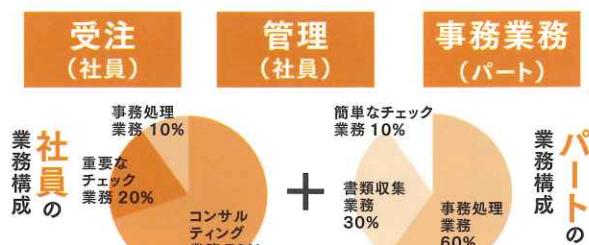
3つの階層で分業化 管理はアプリで一元化

Web集客のヒットで爆発的に増加した案件に対応するため、
試行錯誤の上取り入れたという分業+クラウド。
その仕組みを代表の椎葉基史氏に語ってもらった。



司法書士法人
ABC
椎葉 基史 氏

[3階層でタスク分け]



社員はコンサル業務や重要なチェック業務を担当する

[クラウドでタスク管理]

kintone[※]
キントーン

+

ミーティング

kintoneでオリジナルの
業務管理システムを作成。
管理担当社員が各案件を
アプリで管理し、全スタッフで
共有する。

- ・月初の振り返りミーティング
- ・週1の部門ミーティング
- ・週1の事例検討ミーティング

大切なのは、仕組みと
それを実現する実行力！

弊社は今まで組織的な仕組みがなく、がむしゃらにやってきました。しかし、受注が増えほど残業も増え、質が下がり、クレームも増えるという状況が続きました。そこで、体制作りに踏み出したのですが、従来の製販分離をカスタマイズしていく、今の形に落ち着きました。

まずは、『受注担当社員』『管理担当社員』『作業スタッフ』と3つの階層に分けて、しっかりと管理します。通常、新人の職員は管理からスタートし、業務案件を学び、そこから受注へ移ります。もちろんパート勤務のスタッフにも研修がありますが、業務マニュアルを作成したことで、教育期間を短縮できました。

すべての案件は、キントーンで作ったアプリで社員が管理し、すべての案件は、キントーン

2008年開業。2013年に法人化。ハウスメイカー・葬儀社などとタッグアップし、相続セミナー・講演を多数開催。所在地・大阪市中央区、拠点数…2拠点、従業員数…20名

司法書士法人 ABC

※kintone（キントーン）
サイボウズ株式会社が提供するビジネスアプリ作成クラウド。プログラミング不要で、自社に合わせた案件管理、社内申請管理、日報などのアプリを作ることができる